

ANALYSER ET PREVENIR LE RISQUE CLIENT

Savoir lire un bilan et effectuer un diagnostic financier

► A qui s'adresse cette formation ?

Public concerné

Credit Manager, Responsable recouvrement ,

Objectifs de la formation

- Comprendre le contenu du bilan et du compte de résultat
- Savoir effectuer un diagnostic financier d'une entreprise, d'un groupe en France et à l'international
- Comprendre les positions de l'assureur crédit et les notations des sociétés de renseignements commerciaux
- Rédiger et argumenter les fondements d'une décision crédit

Les bénéfices attendus pour les stagiaires et l'entreprise sont de :

- *Identifier et prévenir les risques de non-paiement client*
- *Améliorer sa performance de trésorerie et protéger son résultat net*

Pré-requis

Cette formation ne nécessite pas de pré-requis

Modalités :

- Formation en présentiel ou distanciel

Durée de Formation

- En présentiel : 2 jours de 7 h/jour soit 14 heures
Session avec 10 participants au maximum parlant la même langue
- En distanciel : 3,5 heures/ session → 4 * 3,5 h de vision pour le programme complet

► Déroulé Pédagogique

Programme de formation

- 1- Le cadre général du modèle comptable
- 2- Analyse du compte de résultat
- 3- Analyse du bilan
- 4- Les ratios significatifs
- 5- Synthèse de diagnostic financier

Evaluation et suivi de la formation

Nous mettons en place quatre étapes d'évaluations :

- **avant la formation** pour positionner l'enseignement au bon niveau (entretiens ou questionnaires)
- **pendant la formation**, le formateur s'assure de l'assimilation des connaissances pour adapter le rythme et sa pédagogie au groupe
- **en fin de formation**, « à chaud », chaque participant répond à un questionnaire de satisfaction et une attestation peut être remise
- **un mois après la formation**, nous vous proposons soit de prendre contact directement avec vos collaborateurs formés, soit de débriefer avec vous de la mise en application des acquis de la formation.

→ *Quizz de début et fin de session complétés par les stagiaires*

Pédagogie

Notre démarche pragmatique est fondée sur le transfert de compétences et sur notre savoir-faire en matière d'analyse financière. Interactive, la pédagogie s'appuie sur des applications concrètes et de nombreux cas pratiques et exercices de mise en application.

La formation se déroule de manière pratico pratique. Ainsi, la pédagogie de formation s'articule autour de la sensibilisation, des techniques, outils et des entraînements et des mises en application.

Nous privilégions l'utilisation de l'environnement professionnel direct des bénéficiaires dans l'élaboration des exemples et cas pratiques.

En fonction des sujets les supports de formation prennent la forme de documents écrits, de vidéos, de jeux de rôle ou de manipulation, outils de e-learning.

► Accessibilité

- Délai d'accès : 1 mois
- Accessibilité aux personnes avec handicap : [nous consulter](#)

► Budget

- En présentiel : 1 350€ ht /jour soit un budget total de 2 700€ ht (hors frais de déplacements)
- En distanciel : [nous consulter](#)